

# IMPACTO DA PANDEMIA DO CORONAVÍRUS NO PERFIL DE COMERCIALIZAÇÃO DO ANTIPARASITÁRIO IVERMECTINA EM UMA DISTRIBUIDORA DE MEDICAMENTOS: UMA REVISÃO DE LITERATURA

DOI: 10.48140/digitaleditora.2021.007.9

9

## RESUMO

**Objetivo:** Analisar as vendas diante da pandemia com o coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina em uma distribuidora de medicamentos.

**Metodologia:** O presente estudo trata-se de uma revisão bibliográfica integrativa através de artigos e um levantamento de vendas da ivermectina em gráficos e tabelas com análise das vendas através do sistema eletrônico avaliando o crescimento em unidade vendida e valores líquidos em uma distribuidora de medicamentos.

**Resultados:** foram avaliados os dados mensais e anuais referentes aos períodos janeiro a dezembro de 2019 e janeiro a dezembro de 2020 durante o impacto com a Pandemia Covid-19 avaliando a o comparativo significativamente lucrativo.

**Conclusão:** A COVID-19 trouxe um grande impacto nas vidas dos indivíduos em nível global, chamando a atenção pelo alcance que teve e pela velocidade com a qual se disseminou, vale ressaltar que o comércio atacadista de medicamentos, com análise na rotatividade da Ivermectina um dos produtos mais vendidos nesse período, obteve aumento no fluxo de caixa na distribuição farmacêutica para drogarias.

### Antonia Filha Moreira de Melo

Graduanda em Farmácia pela  
AESPI – Ensino Superior do Piauí  
Teresina – PI



<https://orcid.org/0000-0002-0690-4380>

### Alisson Camilo Martins Sousa

Graduando em Farmácia pela  
AESPI – Ensino Superior do Piauí  
Teresina – PI



<https://orcid.org/0000-0003-4613-5114>

### Thassio Bruno Vieira Lopes

Graduando em Farmácia pela  
AESPI – Ensino Superior do Piauí  
Teresina – PI



<https://orcid.org/0000-0002-9514-2815>

### Isabella Maria Dhayanne Sousa Santos

Farmacêutica pela UNIFSA –  
Universidade Santo Agostinho do  
Piauí  
Teresina – PI



<https://orcid.org/0000-0002-0104-975X>

### Alex Ferreira Aragão

Farmacêutico, Mestre e Professor  
Assistente da Faculdade AESPI –  
Ensino Superior do Piauí  
Teresina – Piauí



<https://orcid.org/0000-0002-5632-3787>

**PALAVRAS-CHAVES:** Ivermectina; Pandemia; Vendas.

# IMPACT OF THE CORONAVIRUS PANDEMIC ON THE MARKETING PROFILE OF THE ANTIPARASITARY IVERMECTIN IN A DISTRIBUTOR OF MEDICINES: A LITERATURE REVIEW

DOI: 10.48140/digitaeditora.2021.007.9

9

## ABSTRACT

**Objective:** To analyze sales in the face of the pandemic with the coronavirus in the marketing profile of the antiparasitic Ivermectin in a drug distributor.

**Methodology:** The present study is an integrative bibliographic review through articles and a survey of sales of ivermectin in graphs and tables with analysis of sales through the electronic system evaluating the growth in unit sold and net values in a drug distributor.

**Results:** the monthly and annual data for the periods January to December 2019 and January to December 2020 during the impact with Pandemic Covid-19 were evaluated, evaluating the comparatively profitable comparative.

**Conclusion:** COVID-19 had a great impact on the lives of individuals on a global level, drawing attention for the reach it had and the speed with which it spread, it is worth mentioning that the wholesale trade of medicines, with analysis on the rotation of Ivermectin a of the best-selling products in this period, obtained an increase in cash flow in pharmaceutical distribution to drugstores.

---

Recebido em: 24/06/2021  
Aprovado em: 01/08/2021  
Conflito de Interesse: não houve  
Suporte Financeiro: não houve

**KEYWORD:** Ivermectin; Pandemic; Sales.



## INTRODUÇÃO

A COVID-19 trouxe impacto nas vidas dos indivíduos em nível global, chamando a atenção pelo alcance que teve e pela velocidade com a qual se disseminou. Alguns dados históricos, embora ainda muito recentes para uma análise rigorosa, revelam essa dinâmica espaço-temporal da doença. A Organização Mundial de Saúde (OMS) recebeu a notificação, em 31 de dezembro de 2019 de casos de pneumonia na cidade de Wuhan, na China, com suspeita de serem provocados por uma nova cepa de Coronavírus, tipo do vírus, recebendo o nome de SARS-CoV-2. Ainda no mesmo mês (30 de janeiro), a OMS emite alerta de emergência de Saúde Pública de importância internacional devido à velocidade com a qual se espalhava entre os continentes e, em 11 de março, a situação é classificada, oficialmente, como uma pandemia. (SOUZA, 2020).

Entretanto a Ivermectina é um antiparasitário anti-helmíntico com amplo espectro de atividade aprovado pelo FDA para uso em humanos em vários países (Austrália, França, Japão, Holanda, EUA, etc.), na gestão de doenças tropicais, como oncocercose e filariose linfática; e em outras parasitoses, como sarna e estrogiloidíase; com alta eficiência e uma ampla margem de segurança. Desde 1987, este composto é amplamente utilizado na medicina veterinária e seu uso tem sido generalizado em humanos. (GONZÁLEZ; ZAPATA, 2020).

Estudos sobre proteínas SARS-CoV-2 revelaram um papel potencial com o uso de Ivermectina no tratamento de Covid-19: revisão das evidências Unidade de Gestão do Conhecimento – abril 6 para  $IMP\alpha / \beta 1$  durante a infecção no fechamento nucleocitoplasmático dependente o sinal da proteína do nucleocapsídeo SARS-CoV-2, que pode afetar a divisão célula hospedeira. Além disso, foi demonstrado que a proteína acessória de SARS-CoV-2 ORF6 antagoniza a atividade antiviral do fator de transcrição STAT1 sequestrando  $IMP\alpha / \beta 1$  no retículo endoplasmático rugoso / membrana de Golgi, sugerindo que a atividade inibitória do transporte nuclear da Ivermectina pode ser eficaz contra SARS-CoV-2. (GONZÁLEZ; ZAPATA, 2020).

Vale ressaltar que uma Distribuidora de medicamentos ou comércio atacadista, compreende ao comércio de medicamentos, em quaisquer quantidades, realizadas entre pessoas jurídicas ou a profissionais para o exercício de suas atividades. (ANVISA, 2019) No setor de distribuição farmacêutica a concorrência entre empresas se concentra no campo da logística, que para o aumento das

vendas as distribuidoras oferecem serviços diferenciados e atrativos podendo ser alcançada por intermédio da aplicação do marketing na logística, que consiste em oferecer alguns serviços que agradam aos clientes, por meio da disponibilidade do produto, pronta entrega e atendimento correto dos pedidos. (OLIVEIRA, 2020).

Mediante ao exposto e diante do cenário com a Pandemia houve um levantamento de dados, de janeiro a dezembro de 2019 correlacionando com os dados de janeiro a dezembro de 2020, quantidade de entrada e saída de Ivermectina, sendo um dos produtos mais vendidos nesse período, com aumento significativo no fluxo de caixa, bem como na quantidade de produtos vendidos expandindo no mercado de trabalho na indústria farmacêutica.

A COVID-19 trouxe impacto nas vidas dos indivíduos em nível global, chamando a atenção pelo alcance que teve e pela velocidade com a qual se disseminou. Diante da situação a OMS (Organização Mundial de Saúde) emite alerta de emergência de Saúde Pública de importância internacional devido à velocidade com a qual se espalhava entre os continentes e, em 11 de março, a situação é classificada, oficialmente, como uma pandemia. (SOUZA, 2020).

Desde então houve estudos Estudos sobre proteínas SARS-CoV revelaram um papel potencial com o uso de Ivermectina (antiparasitário) no tratamento de Covid-19: revisão das evidências Unidade de Gestão do Conhecimento – abril 6 para  $IMP\alpha / \beta 1$  durante a infecção no fechamento nucleocitoplasmático dependente o sinal da proteína do nucleocapsídeo SARS-CoV, que pode afetar a divisão célula hospedeira. (GONZÁLEZ; ZAPATA, 2020).

A mais recente onda de choque produzido pela pandemia do Covid-19 sobre toda a humanidade destaca que houve o aumento de vendas do antiparasitário Ivermectina na distribuição farmacêutica para drogarias no campo da logística, em um momento de crise como o atual inovar torna-se imprescindível. Dessa forma haverá novas oportunidades para ganhar e manter a vantagem no âmbito das vendas. (REZENDE; MARCELINO; MIJALI, 2020).

Esse estudo pretende responder a seguinte indagação quais os Impactos da pandemia do coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina em uma distribuidora de medicamentos?

Como objetivo geral esse estudo pretende realizar um levantamento de dados sobre os Impactos da pandemia do coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina em uma distribuidora de medicamentos, já como objetivos específicos a rentabilidade de vendas em Ivermectina, a comercialização do antiparasitário Ivermectina para as drogarias e as legislações provisórias para vendas de Ivermectina no cenário da Pandemia.

Esta pesquisa visa avaliar impactos da pandemia do coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina em uma distribuidora de medicamentos com aumento de lucratividade ou com aumento de demanda e preço.

## METODOLOGIA

---

## PROCEDIMENTOS ÉTICOS E MÉTODOS DE PESQUISA

O presente estudo se dá através de uma pesquisa bibliográfica, e levantamento gráficos no sistema eletrônico considerando a estratégia de vendas no Impacto da pandemia do coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina em uma distribuidora de medicamentos, no qual se utiliza como fonte de pesquisa nas principais bases de dados científicos durante a Pandemia Covid 19 tais como Pub med, Scielo, Bireme, LILACS e PubliSBQ.

Portanto não há necessidade de aprovação do comitê de ética, pois no trabalho não há envolvimento de humanos e nem animais se tratando de uma pesquisa científica entre o período de 2000 a 2021 com análise de vendas eletrônicas do antiparasitário Ivermectina dentre os períodos de 2019 a 2020.

## COLETA DE DADOS

Para a elaboração dos dados foram utilizados periódicos dados científicos, tais como Pub med, Scielo, Bireme, LILACS e PubliSBQ, gráficos e tabelas por períodos em comparações entre o ano de 2019 e 2020 através do sistema de eletrônico em uma distribuidora de medicamentos para obtenção dos resultados das vendas da ivermectina antes e depois da pandemia Covid-19.

## ANÁLISE E ORGANIZAÇÃO DE DADOS

Inicialmente, foi realizada a leitura de títulos dos artigos encontrados, sendo excluídos os que não se enquadravam na pesquisa. A leitura dos resumos dos artigos foi realizada e, também, foram excluídos os que não atendiam aos objetivos da pesquisa. Por fim, os artigos não excluídos foram lidos integralmente e, em seguida, selecionamos os artigos que consistiam nos pressupostos dessa revisão.

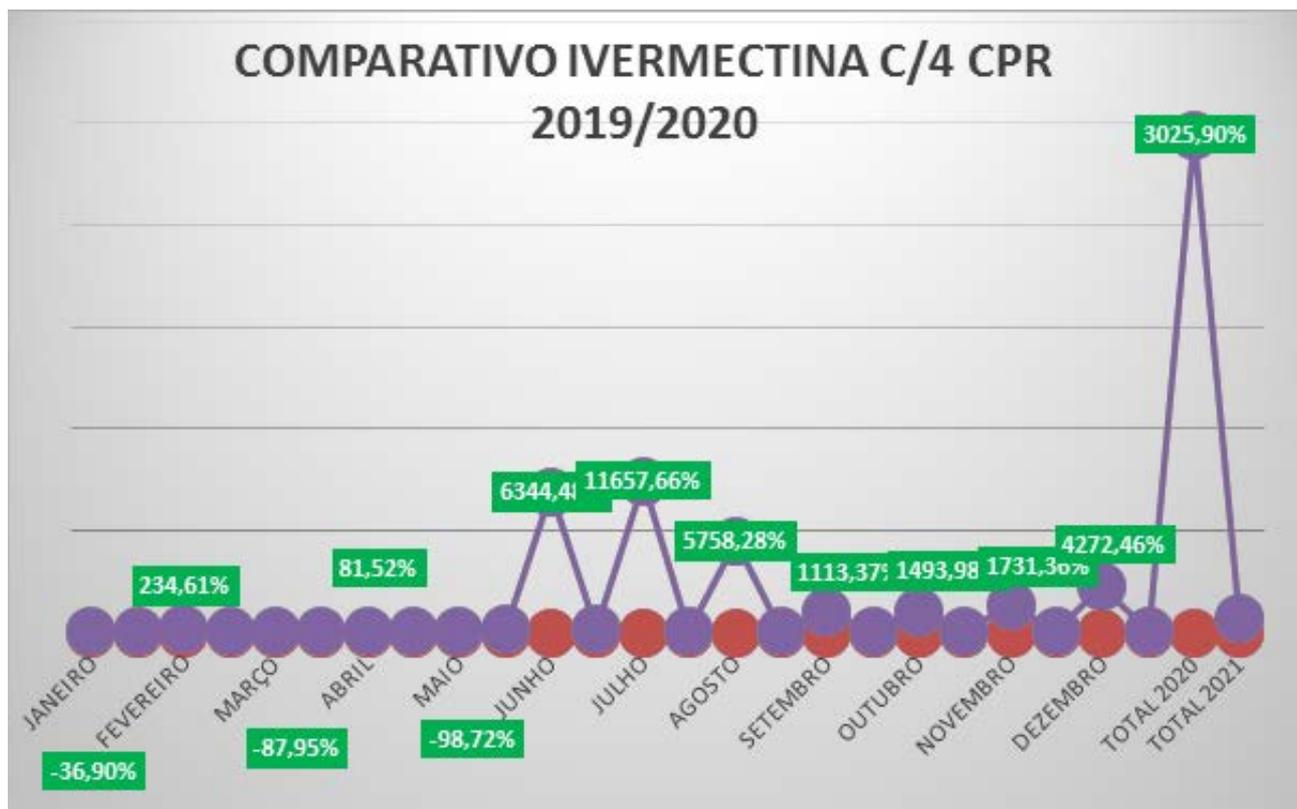
Foi construído por meio de tabelas e gráficos as análises obtidas em vendas da ivermectina no sistema eletrônico nos períodos de 2019 e 2020 com o impacto da Pandemia do novo coronavírus.

## RESULTADOS E DISCUSSÃO

Com os resultados em vendas no impacto da pandemia do coronavírus no perfil de comercialização do antiparasitário ivermectina em uma distribuidora de medicamentos foi feito o levantamento através das vendas por unidades correlacionando os meses durante o ano de 2019 com comparativo a 2020 durante a Pandemia SARS-CoV-2.

No Gráfico 1 podemos observar, a distribuição por unidades com aumento em vendas mensais correlacionando os anos de 2019 e 2020 em uma distribuidora de medicamentos com distribuições para drogarias.

**Gráfico 01:** Comparativos em vendas mensais da Ivermectina nos períodos entre 2019 e 2020.



**Fonte:** Sistema Eletrônico, 2019/2020.

Na Tabela 01 podemos observar, a distribuição por unidades com crescimento em vendas mensais correlacionando os anos de 2019 e 2020 em uma distribuidora de medicamentos.

**Tabela 01:** Comparativos em vendas mensais da Ivermectina nos períodos entre 2019 e 2020 por unidades com crescimento em vendas ilustrado.

Mês Emiss	Ano Emiss	Produto	unidades vendidas	Crecimento
janeiro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	161,00	-41,24%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	274,00	
fevereiro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.260,00	203,61%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	415,00	
março	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	30,00	-89,21%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	278,00	
abril	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	606,00	74,64%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	347,00	
maio	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	12,00	-98,88%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.074,00	
junho	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	20.143,00	2244,94%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	859,00	
julho	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	19.814,00	3725,10%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	518,00	
agosto	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	13.632,00	2056,96%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	632,00	
setembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	3.912,00	501,85%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	650,00	
outubro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	4.919,00	831,63%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	528,00	
novembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	6.436,00	1011,57%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	579,00	
dezembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	10.900,00	2545,63%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	412,00	
Total 2019			81.825,00	1146,19%
Total 2020			6.566,00	
TOTAL GERAL:			1.008.836,68	

Fonte: Sistema Eletrônico, 2019/2020.

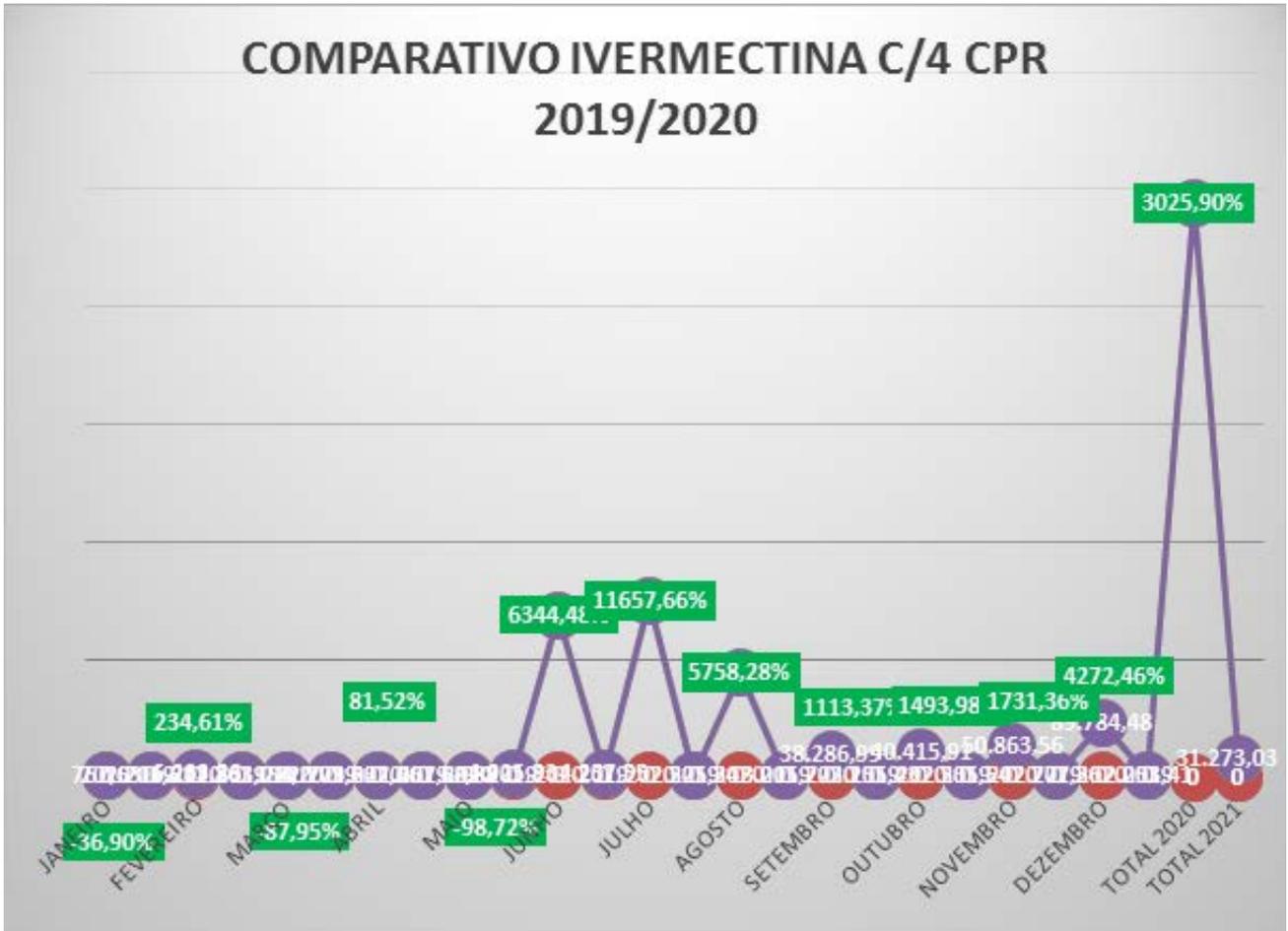
Na Tabela 02 diz respeito a distribuição com crescimento em vendas líquidas mensais correlacionando os anos de 2019 e 2020 em uma distribuidora de medicamentos.

**Tabela 02:** Comparativos em vendas líquidas mensais da Ivermectina nos períodos entre 2019 e 2020 com crescimento em vendas ilustrado.

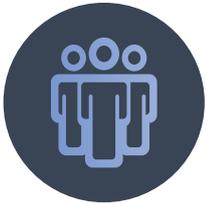
Mês Emiss	Ano Emiss	Produto	Venda Líquida(R\$)	Crecimento
janeiro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	767,63	-36,90%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.216,61	
fevereiro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	6.233,86	234,61%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.863,01	
março	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	154,20	-87,95%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.279,63	
abril	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	3.027,06	81,52%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	1.667,60	
maio	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	62,88	-98,72%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	4.925,83	
junho	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	274.377,09	6344,48%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	4.257,55	
julho	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	296.920,78	11657,66%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	2.525,34	
agosto	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	176.669,21	5758,28%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	3.015,72	
setembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	38.286,99	1113,37%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	3.155,43	
outubro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	40.415,91	1493,98%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	2.535,54	
novembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	50.863,56	1731,36%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	2.777,36	
dezembro	2020	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	89.784,48	4272,46%
	2019	GEN IVERMECTINA 6MG 04CPRS	2.053,41	
Total 2019			977.563,65	3025,90%
Total 2020			31.273,03	
TOTAL GERAL:			1.008.836,68	

Fonte: Sistema Eletrônico, 2019/2020.

No Gráfico 02 fica evidenciado a distribuição com aumento em vendas líquidas mensais correlacionando os anos de 2019 e 2020 em uma distribuidora de medicamentos com distribuições para drogarias.



Fonte: Sistema Eletrônico, 2019/2020.



## CONCLUSÃO

---

Devido ao número de casos com Covid 19 antes e durante a Pandemia conclui-se o aumento significativo em vendas do antiparasitário Ivermectina com o crescimento significativo em unidades vendidas e venda líquida em uma distribuidora de medicamentos com distribuição para drogarias, portanto diante da pandemia com o coronavírus o perfil de comercialização do antiparasitário Ivermectina se torna significativamente lucrativo nos períodos de janeiro a dezembro de 2019 correlacionados de janeiro a dezembro do ano de 2020.

# REFERÊNCIAS

ANVISA. Agência Nacional de Vigilância Sanitária. Resolução-rdc nº 304, de 17 de setembro de 2019. Ministério da Saúde/Agência Nacional de Vigilância Sanitária/Diretoria Colegiada 2019.

DERMATOL, A, A, J.; Hydroxychloroquine and ivermectin: A synergistic combination for COVID-19 chemoprophylaxis and treatment? junho de 2020, página 221.

CASTRO, B. L. G., Oliveira, J. B. B., Morais, L. Q., & Gai, M. J. P. (2020). COVID-19

e organizações: estratégias de enfrentamento para redução de impactos. Revista Psicologia: Organizações e Trabalho, 20(3), 1059-1063.

CADOGAN, C.A. & HUGHES CMB (2020). On the frontline against COVID-19: Community pharmacists contribution during a public health crisis. Research in Social and Administrative Pharmacy.2020 Mar 31.

GOZALEZ, O. C. M.; ZAPATA, D. N. Uso de ivermectina em el tratamiento de covid-19: 2008. Revisión de la Evidencia. (MSc Epidemiología Analista Gestión del Conocimiento ) Abril 2020.

GULLO, M. C.A Economia na Pandemia Covid-19: Algumas Considerações.

Rosa dos Ventos- Turismo e Hospitalidade, v. 12, n. 3, p. 1-8, 2020.

LIMA, O, A, M, C. Informações sobre o novo coronavírus (COVID-19). Radiol Bras. 2020 Mar/Abr;53(2):V-VI.

OLIVEIRA, A. H. E. Coronavirus: prospecção científica e tecnológica dos fármacos em estudo para tratamento da Covid-19. 2015. Tese (Doutorado em Farmácia)- Universidade Federal de Alagoas, Maceió, AL, Brasil, 2020.

OLIVEIRA, R. L. J.; OLIVEIRA, L. S. Análise de clientes de uma distribuidora de medicamentos. 8 Revista Contemporânea de Economia e Gestão. Vol.2- Nº 2- jul-dez /2004. (48-55).

REZENDE, A. A.; MARCELINO, A. J. ; MIYAJI, M. Análise de clientes de uma distribuidora de medicamentos. Boletim De Conjuntura (Boca) ANO II, VOL. 2, N. 6, Boa Vista, 2020.

SOUZA, O.D. A pandemia de COVID-19 para além das Ciências da Saúde: reflexões sobre sua determinação social. 2020. Ciênc. saúde coletiva vol.25 supl.1 Rio

SILVA, C.M.L.; ARAÚJO, L.J. Atuação do Farmacêutico clínico e comunitário frente a pandemia da COVID-19 Clinical and community Pharmacist's role in the COVID-19 pandemic El papel del Farmacéutico clínico y comunitario en la pandemia de COVID-19. v. 9, n. 7, e684974856, 20 de Janeiro jun. 2020 Epub 05-Jun-2020 ALLEMANN I. B.; BAUMANN L. Antioxidants used in skin.